

Pracovná ponuka: Export manager

Zamestnávateľ: GASTRO - HAAL, s.r.o., IČO: 31435076

Sídlo: Považská 16, 94067 Nové Zámky, Slovensko

Web: <https://gastrohaal.sk/sk/>

Stručné intro

Sme slovenský výrobca profesionálnej varnej technológie určenej pre prevádzky verejného stravovania. (varné kotle, sporáky, pece, nerezový nábytok atď.) Tento rok oslavujeme naše 30 výročie založenia firmy.

Sídlime v Nových Zámkoch, kde máme aj našu výrobu. Predaj našich výrobkov prebieha prevažne pomocou vybudovanej siete obchodných partnerov (gastro predajní), v 15 krajinách EÚ vrátane Slovenska. Naši distribútori predávajú naše výrobky konečným klientom, akými sú stravovacie prevádzky (reštaurácie, školské jedálne atď.).

Aktuálne potrebujeme posilniť tím o **Export manažéra**, ktorý by pravidelne cestoval do zahraničia za našimi obchodnými partnermi (Bulharsko, Chorvátsko, Slovinsko, Srbsko, Rumunsko a ďalšie.)

Cieľom novej pracovnej pozície je **budovanie vzťahov a značky, prezentácia produktov, zaškolenie do produktového portfólia a zvýšenie obrátov.**

Pozícia Export manažéra by mohla byť vhodná pre Teba:

- ak rád cestuješ, šoféruješ a dokážeš sa samostatne zorganizovať
- ak Ťa baví stretávať sa s ľuďmi a nadväzovať obchodné vzťahy
- ak si skúsený obchodný manažér a uvažuješ nad zmenou pracovného prostredia
- máš rád do veľkej miery slobodu pri práci a si orientovaný na výsledok
- ak hovoríš plynule po anglicky

Obsadzujeme pracovnú pozíciu Export manažera pre Európu, kde môžeš naplno využiť všetky svoje predpoklady. Nezačínaš od nuly, ale dostaneš do starostlivosti našich dlhoročných ale aj nových obchodných partnerov. Budeš mať za sebou koordinátora predaja, ktorý Ťa technicky a administratívne plne podporí. Vďaka tomu sa budeš môcť naplno sústrediť na stretnutia a potreby obchodných partnerov.

Chceme s Tvojou aktívnou pomocou rásť, starať sa o našich klientov rýchlejšie a efektívnejšie.

Ak máš drive, si pozitívne naladený, máš dobré komunikačné schopnosti a vysoké pracovné nasadenie je Tvojou silnou stránkou, tak neváhaj a **pošli nám svoj životopis na**

gastrohaal@gastrohaal.sk.

Budeme sa tešiť, ak sa budeš práve u nás uchádzať o túto voľnú pracovnú pozíciu!

Ak sú pre Teba varné zariadenia v gastronómii blízkou témou, je to veľká výhoda (nemusíš v nej byť špičkový odborník, do našich produktov Ťa detailne zaškolíme).

Kontaktuj pre viac informácií nášho konateľa, Ondrej Hanko, +421 903 431 855, gastrohaal@gastrohaal.sk.

Náplň práce: Export manager

Starostlivosť o obchodných partnerov vo zverenom regióne – Európa – Bulharsko, Chorvátsko, Slovinsko, Srbsko, Rumunsko a ďalšie.

- pravidelné cestovanie do zahraničia s cieľom osobných návštev obchodných partnerov
- budovanie vzťahov s obchodnými partnermi (nových aj stálych)
- predaj produktov a služieb
- prezentácia produktov a služieb (interpretácia produktových, obchodných a marketingových informácií partnerom a ich zavedenie do praxe s cieľom zvýšenia obrátov a budovania značky)
- analýza trhu, pravidelné reporty
- tvorba obchodnej stratégie na dosahovanie cieľov a jej implementácia
- systematické plánovanie činností a cieľov
- používanie obchodných zručností a marketingových nástrojov

Mzda:

- v závislosti od skúseností a výsledkov
- odmeny za predaj
- odmeny za osobné ohodnotenie
- vysoká perspektíva rastu mzdy

Dátum nástupu: podľa dohody

Pracovný pomer: trvalý pracovný pomer na neurčitý čas

Pracovný čas: pohyblivý

Pracovné miesto vhodné: skúsený a úspešný (obchodný) manažér v oblasti B2B

Jazykové znalosti: anglický jazyk aktívne - hovorovo aj písomne

Prax: aspoň 3 roky

Požadované vzdelanie: úplné stredné odborné vzdelanie a vyššie

Vodičské oprávnenie: skupina B

Všeobecné spôsobilosti:

- aktívne používanie balíka MS Office
- skúsenosti so CRM softvérom
- Nemusíš byť špičkový odborník **v našej brandži**, do našich produktov ťa detailne zaškolíme a o zákazníkoch Ti všetko dôležité povieme.

Osobnostné predpoklady:

- predajné zručnosti, odvaha, drive, húževnatosť, chuť uspieť a víťaziť,
- výborné a presvedčivé komunikačné zručnosti, schopnosť byť empatický
- príjemná osobná prezentácia a vystupovanie,
- samostatnosť, dôslednosť, spoľahlivosť, zodpovednosť, lojalita,
- flexibilita, iniciatíva, dobrý time management,
- orientácia na výsledok, ochota učiť sa a ochota tvrdo a efektívne pracovať

Ponúkané pracovné výhody:

- priestor na sebarealizáciu,
- každý deň nové výzvy, vďaka čomu ťa práca bude baviť, šanca posunúť našu spoločnosť na vyšší level,
- možnosť odborného a osobnostného rastu v spoločnosti s významnou pozíciou na trhu
- podpora pri vzdelávaní, platené semináre a kurzy,
- priateľský pracovný kolektív, firemné teambuildingy
- zázemie rodinnej firmy, stabilná práca a príjemná atmosféra

Ponúkané odmeňovacie výhody:

- motivujúce finančné ohodnotenie s prémiami v závislosti od dosiahnutých výsledkov
- provízie z predaja
- notebook, mobil, služobné vozidlo aj na súkromné účely
- balík sociálnych benefitov (narodenie dieťaťa, jubileá, svadba)